

**ВИЩІЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПЛКИ**  
**«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»**  
Навчально-науковий інститут харчових технологій, готельно-ресторанного та  
туристичного бізнесу  
Кафедра готельно-ресторанної та курортної справи

**СИЛАБУС**  
навчальної дисципліни  
**«Тенденції розвитку підприємств ресторанного господарства»**  
на 2020-2021 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	3 курс, 2 семестр
Освітня програма / спеціалізація	Готельно-ресторанна справа
Спеціальність	241 Готельно-ресторанна справа
Галузь знань	24 Сфера обслуговування
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну  
науковий ступінь і вчене звання,  
посада

**Положишинкова Людмила Олександровна**  
к.т.н., доцент  
доцент кафедри готельно-ресторанної та  
курортної справи

Контактний телефон	+38-095-840-45-32
Електронна адреса	ivanova7721@ukr.net
Розклад навчальних занять	<a href="http://schedule.puet.edu.ua/">http://schedule.puet.edu.ua/</a>
Консультації	очна <a href="http://www.thvrg.puet.edu.ua/cont.php">http://www.thvrg.puet.edu.ua/cont.php</a> он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	<a href="https://el.puet.edu.ua/">https://el.puet.edu.ua/</a>

**Опис навчальної дисципліни**

<b>Мета вивчення навчальної дисципліни</b>	формування у майбутнього фахівця знань з теоретичних основ організації функціонування підприємств ресторанного господарства на ринку послуг, сприйняття ними підприємств ресторанного господарства як невід'ємної складової частини сфери послуг, яка набуває все більшого значення в економічному житті країни. Набуття навичок ефективної роботи підприємств ресторанного господарства і регулювання їх успішної діяльності
<b>Тривалість</b>	6 семестр: 5 кредитів ЄКТС/150 годин (лекції 20 год., практичні заняття 40 год., самостійна робота 90 год.)
<b>Форми та методи навчання</b>	Лекції та практичні заняття в аудиторії, самостійна робота поза розкладом
<b>Система поточного та підсумкового контролю</b>	Поточний контроль: відвідування заняття; навчальна робота на практичних заняттях; самостійна робота з підготовки до заняття та виконання домашніх завдань; захист домашнього завдання; виконання індивідуальних завдань; тестування, поточні та підсумкові модульні контрольні роботи. Підсумковий контроль: семестр 6 – залік
<b>Базові знання</b>	Наявність знань з дисциплін «Основ класичної кулінарії», «Основи культури гостинності та споживання їжі», «Ресторани в

	готельній індустрії», «Організація роботи ресторанів»
<b>Мова викладання</b>	Українська, російська

**Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання**

<b>Компетентності, якими повинен оволодіти студент</b>	<b>Програмні результати навчання</b>
<b>Загальні компетентності</b>	
<b>ЗК 01.</b> Здатність зберігати та примножувати моральні, культурні, наукові цінності і досягнення суспільства на основі розуміння історії та закономірностей розвитку предметної області, її місця у загальній системі знань про природу і суспільство та у розвитку суспільства, техніки і технологій, вести здоровий спосіб життя	<b>РН 22.</b> Зберігати та примножувати досягнення і цінності суспільства на основі розуміння місця предметної області у загальній системі знань, використовувати різні види та форми рухової активності для ведення здорового способу життя
<b>ЗК 03.</b> Здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями	<b>РН 04.</b> Аналізувати сучасні тенденції розвитку індустрії гостинності та рекреаційного господарства
<b>ЗК 10.</b> Здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях	<b>РН 01.</b> Знати, розуміти і вміти використовувати на практиці основні положення законодавства, національних і міжнародних стандартів, що регламентують діяльність суб'єктів готельного та ресторанного бізнесу
<b>Спеціальні (фахові) компетентності</b>	
<b>СК 04.</b> Здатність формувати та реалізовувати ефективні зовнішні та внутрішні комунікації на підприємствах сфери гостинності, навички взаємодії	<b>РН 15.</b> Розуміти економічні процеси та здійснювати планування, управління і контроль діяльності суб'єктів готельного та ресторанного бізнесу.
<b>СК 08.</b> Здатність розробляти, просувати, реалізовувати та організовувати споживання готельних та ресторанних послуг для різних сегментів споживачів	<b>РН 06.</b> Аналізувати, інтерпретувати і моделювати на основі існуючих наукових концепцій сервісні, виробничі та організаційні процеси готельного та ресторанного бізнесу
<b>СК 12.</b> Здатність ініціювати концепцію розвитку бізнесу, формулювати бізнес-ідею розвитку суб'єктів готельного та ресторанного бізнесу	<b>РН 24.</b> Здатність аналізувати ефективність технологічних процесів виробництва та надання послуг підприємствами готельно-ресторанного господарства, моделювати процеси виробництва та обслуговування

**Тематичний план навчальної дисципліни**

<b>Назва теми (лекції)</b>	<b>Назва теми та питання семінарського, практичного або лабораторного заняття</b>	<b>Завдання самостійної роботи у розрізі тем (питання, назва науково-дослідного завдання тощо)</b>	<b>Результати навчання</b>

<b>Назва теми (лекції)</b>	<b>Назва теми та питання семінарського, практичного або лабораторного заняття</b>	<b>Завдання самостійної роботи у розрізі тем (питання, назва науково-дослідного завдання тощо)</b>	<b>Результати навчання</b>
<b>Модуль 1. Планування діяльності підприємств ресторанного господарства. Тенденції розвитку ресторанного бізнесу</b>			
<b>Тема 1. Планування діяльності підприємств ресторанного господарства</b>	<b>Заняття 1.</b> Планування діяльності підприємств ресторанного господарства <b>Питання до заняття</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>Фактори, що впливають на розвиток підприємницької діяльності в Україні.</li> <li>Маркетингові технології, що використовуються у діяльності підприємств ресторанного господарства</li> </ol>	Тестування, Підготувати повідомлення з презентацією на тему : «Маркетингові технології зацікавлення клієнтів»	Знати основні мотивуючі аспекти підприємницької діяльності в ресторанному бізнесі. Предмети маркетингових досліджень у ресторанному бізнесі. Маркетингові технології, що використовуються у ресторанному бізнесі.
<b>Тема 2. Структура й обсяг ринку підприємств ресторанного господарства в Україні</b>	<b>Заняття 2.</b> Структура й обсяг ринку ресторанного господарства в Україні <b>Питання до заняття</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>Структура ринку підприємств ресторанного господарства в Україні</li> <li>Темпи розвитку ресторанного бізнесу.</li> <li>Фактори, що впливають на розвиток підприємств ресторанного господарства.</li> </ol>	Тестування, Підготувати повідомлення з презентацією на тему : «Структура ринку ресторанного господарства свого регіону»	У результаті опанування матеріалу студенти ознайомлюються з існуючою мережею закладів ресторанного господарства як регіону, так і України. Вивчають фактори, що впливають на її розвиток та пропонують шляхи мінімізації негативних факторів на розвиток мережі закладів ресторанного господарства як регіону, так у України
<b>Тема 3. Структура й обсяг ринку підприємств ресторанного господарства в світі</b>	<b>Заняття 3.</b> Структура й обсяг ринку підприємств ресторанного господарства в світі <b>Питання до заняття</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>Підходи до планування діяльності підприємств ресторанного господарства у світі</li> <li>Мережеві торгові марки підприємств ресторанного господарства.</li> <li>Сегмент «демократичних» підприємств ресторанного</li> </ol>	Тестування, Підготувати повідомлення з презентацією на тему : «Структура ринку ресторанного господарства у світі»	В результаті опанування матеріалу студенти вивчають міжнародні тенденції розвитку ресторанного бізнесу та виокремлюють основні напрямки розширення підприємств ресторанного господарства в Україні

<b>Назва теми (лекції)</b>	<b>Назва теми та питання семінарського, практичного або лабораторного заняття</b>	<b>Завдання самостійної роботи у розрізі тем (питання, назва науково-дослідного завдання тощо)</b>	<b>Результати навчання</b>
	господарства нових форматів (fast-food, street-food, fast-casual, casual-dining, fine-dining, food-court, free-flow). 4. Кулінарні спеціалізації.		
<b>Тема 4. Ресторанні мережі як перспективна модель розвитку ресторанного бізнесу</b>	<b>Заняття 4. Ресторанні мережі як перспективна модель розвитку ресторанного бізнесу</b> <b>Питання до заняття</b> 1. Розвиток українського ринку мережевих закладів ресторанного господарства. Їх географічна структура. 2. Структура мережі підприємств ресторанного господарства за форматом закладів. 3. Ресторанні холдинги на ринку України	Тестування. Підготувати повідомлення з презентацією на тему : «Мережі закладів ресторанного господарства у залежності від їх формату»	Знати основні мережі закладів ресторанного господарства за форматом і основні ресторанні холдинги. Фактори, що впливають на їх формування.
<b>Тема 5. Кадрове забезпечення підприємств ресторанного господарства</b>	<b>Заняття 5. Кадрове забезпечення підприємств ресторанного господарства</b> <b>Питання до заняття</b> 1. Кадри підприємств ресторанного господарства. Створення іміджу підприємства. 2. Вимоги до персоналу 3. Нові професії галузі	Тестування, Підготувати повідомлення з презентацією на тему : «Кадри – як запорука сталого розвитку підприємства»	Знати кадровий склад закладів ресторанного господарства у залежності від типу закладу, його потужності. Основні вимоги, що висуваються до персоналу. Принципи його підбору. Особливості мотивації персоналу.

## **Модуль 2. Сучасні форми бізнес-партнерства у ресторанному бізнесі**

<b>Тема 6. Франчайзинг – сучасна форма бізнес-партнерства у ресторанному бізнесі</b> <b>Лекція 1.</b> Франчайзинг як форма бізнес-партнерства у ресторанному бізнесі	<b>Заняття 6. Франчайзинг як форма бізнес-партнерства у ресторанному бізнесі</b> <b>Питання до заняття</b> 1. Загальні поняття про франчайзинг. 2. Еволюція розвитку франчайзингу 3. Роль франчайзингу у розвитку ресторанного бізнесу. 4. Особливості франчайзингу в Україні та за кордоном	Тестування, підготувати повідомлення з презентацією на тему: «Франчайзинг на ринку ресторанного господарства в Україні»	Знати що таке франшиза, еволюцію розвитку франчайзингу, фактори, що впливають на розвиток франчайзингової діяльності. Вузькі місця у розвитку франчайзингової діяльності.
<b>Лекція 2.</b> Франчайзинг як	<b>Заняття 7. Нормативна документація при</b>	Тестування, підготувати	Знати ризики що можуть виникнути при

<b>Назва теми (лекції)</b>	<b>Назва теми та питання семінарського, практичного або лабораторного заняття</b>	<b>Завдання самостійної роботи у розрізі тем (питання, назва науково-дослідного завдання тощо)</b>	<b>Результати навчання</b>
форма бізнес-партнерства у ресторанному бізнесі	впроваджені франчайзингу <b>Питання до заняття</b> 1. Договір франшизи. Складові частини. 2. Фактори, що визначають надійність франчайзера. 3. Програми страхування ризиків франчайзингової діяльності.	повідомлення з презентацією на тему: «Франчайзинг на світовому ринку ресторанного господарства»	запроваджені франчайзингової діяльності та основні фактори, які призводять до їх мінімізації. Нормативну документацію та її складові.
<b>Тема 7.</b> Ресторанний консалтинг <b>Лекція 1.</b> Загальні поняття ресторанного консалтингу. Роль та місце у розвитку ресторанного бізнесу	<b>Заняття 8.</b> Роль та місце ресторанного консалтингу у розвитку підприємств ресторанного господарства <b>Питання до заняття</b> 1. Загальне поняття про ресторанний консалтинг. 2. Сутність та види консалтингових послуг. 3. Класифікація консалтингових послуг. 4. Переваги та недоліки використання консалтингових послуг.	Тестування, підготувати повідомлення з презентацією на тему: «Основні види консалтингових послуг»	У результаті опанування матеріалу студенти вивчають поняття консалтинг, його види, отримують знання щодо підбору основних консалтингових послуг для підприємств ресторанного господарства та оцінюють їх переваги.
<b>Лекція 2.</b> Сучасний ринок ресторанного консалтингу	<b>Заняття 9.</b> Сучасний ринок ресторанного консалтингу <b>Питання до заняття</b> 1. Консалтингові компанії. 2. Критерії підбору консалтингових компаній. 3. Ринок консалтингових компаній в Україні. 4. Ринок консалтингових компаній у світі. 5. Критерії вибору консалтингових компаній	Тестування. Підготувати повідомлення з презентацією на тему: «Мій вибір консалтингової компанії»	У результаті опанування матеріалу студенти отримують знання щодо критеріїв вибору консалтингової компанії.
<b>Тема 8.</b> Аутстафінг та аутсорсинг у ресторанному бізнесі	<b>Заняття 10.</b> Аутстафінг та аутсорсинг у ресторанному бізнесі <b>Питання до заняття</b> 1. Аутстафінг у ресторанному бізнесі. 2. Аутсорсинг у ресторанному бізнесі. 3. Переваги та недоліки від їх використання.	Тестування. Охарактеризувати форми аутстафінгу та аутсорсингу, які використовуються у підприємствах ресторанного господарства різних форматів	У результаті опанування матеріалу студенти розрізняють поняття аутстафінгу та аутсорсингу, засвоюють їх відмінності, визначають функції підприємств ресторанного господарства, які можливо перевести на аутстафінг та

<b>Назва теми (лекції)</b>	<b>Назва теми та питання семінарського, практичного або лабораторного заняття</b>	<b>Завдання самостійної роботи у розрізі тем (питання, назва науково-дослідного завдання тощо)</b>	<b>Результати навчання</b>
			аутсорсинг

### **Інформаційні джерела**

1. Аникин Б. А., Рудая И. Л. Аутсорсинг и аутстаффинг: высокие технологии менеджмента: учеб. пособие.2-е изд., перераб. и доп. Москва : ИНФРА. М, 2014. 320 с.
2. Зильberman Мел Консалтинг: методы и технологии : пер. с англ. Мел Зильberman. Санкт-Петербург : Питер, 2007. 432 с.
3. Крилова Л. В. Інноваційні ресторани технології : навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. / Л. В. Крилова. – Донецьк. : ДонНУЕТ, 2012. – 140 с.
4. Мостова Л. М., Новікова О. В., Ракленко І. М. Організація обслуговування в ресторанному господарстві : підручник. Харків : Світ книг, 2017. 657 с.
5. Парабеллум А., Белановский А., Мрочковский Н. Персонал от А до Я. Подбор, мотивация и удержание высокоэффективных сотрудников. Санкт-Петербург : Питер, 2013. 208 с.
6. П'ятницька Н. О. Організація обслуговування у закладах ресторанного господарства : підручник [для вищ. навч. закл.] / Н. О. П'ятницька. 2-ге вид. перероб. і доп. К. : Центр учебової літератури, 2011. 584 с
7. Стивен Спинелли-мл., Роберт М. Розенберг, Сью Берли. Франчайзинг - путь к богатству. Franchising: pathway to wealth creation : пер. с англ. Москва : ВИЛЬЯМС, 2007. 384 с.
8. Трайно, В. М. Маркетинг готельного і ресторанного господарства : навчально-методичний посібник. ПУЕТ, 2017.
9. Державна служба статистики України: веб сайт. URL : <http://www.ukrstat.gov.ua/>
10. Аутсорсинг и аутстаффинг: сходства и различия. : веб сайт. URL : [\[http://outstaff.ronova.ru/stati/autsorsing-i-autstaffing-skhodstva-i-razlichiy\]](http://outstaff.ronova.ru/stati/autsorsing-i-autstaffing-skhodstva-i-razlichiy)
11. Новий формат на ресторанному ринці. Ресторанофф. : веб сайт. URL : [http://www.restoranoff.ru/actual/hottopics/originalnye\\_idei/novy/](http://www.restoranoff.ru/actual/hottopics/originalnye_idei/novy/).
12. Формати закладів : веб сайт. URL: [https://vuzlit.ru/350278/\\_formati\\_zakladiv\\_restorannogo\\_gospodarstva](https://vuzlit.ru/350278/_formati_zakladiv_restorannogo_gospodarstva)

### **Програмне забезпечення навчальної дисципліни**

Пакет програмних продуктів Microsoft Office.

### **Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання**

- Політика щодо термінів виконання та перескладання завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин.
  - Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування не дозволяється (у т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування, підготовки практичних завдань, у процесі заняття та роботи з використанням програми Power Point та Microsoft Excel.
  - Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За

об'єктивних причин навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.

- Політика зарахування результатів неформальної освіти:

<http://puet.edu.ua/uk/publichna-informaciya>

### Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

Види робіт	Максимальна кількість балів
Модуль 1. (теми 1-5) відвідування занять (2 бали); навчальна робота на практичних заняттях (16 балів); самостійна робота з підготовки до занять та виконання домашніх завдань (16 балів); тестування (5 балів); виконання поточної модульної контрольної роботи (10 балів); оформлення конспекту лекцій та робочого зошита (1 бал)	50
Модуль 2. (теми 6-8) відвідування занять (2 бали); навчальна робота на практичних заняттях (16 балів); самостійна робота з підготовки до занять та виконання домашніх завдань (16 балів); тестування (5 балів); виконання поточної модульної контрольної роботи (10 балів); оформлення конспекту лекцій та робочого зошита (1 бал)	50
Всього	100

### Шкала оцінювання знань студентів за результатами підсумкового контролю з навчальної дисципліни «Тенденції розвитку підприємств ресторанного господарства»

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ECTS	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	відмінно
82-89	B	добре
74-81	C	
64-73	D	задовільно
60-63	E	
35-59	FX	незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	незадовільно з обов'язковим повторним вивченням дисципліни